

Пример кейса

1 день настройки 1С – и увеличение продаж на 20%

Я – директор небольшого розничного магазина на строительном рынке. Мы продаем краску разных производителей и сопутствующие товары. У нас бухгалтер на аутсорсе – ведет учет в 1С. В магазине стоит 1С:Розница, с помощью которой мы четко забывали в компьютер какие краски куплены и могли очень оперативно делать дозаказы поставщикам. Но была одна проблема, которую я думал, решить нельзя.

Например, покупатель купил краску, мы смешали ему нужный оттенок, он покрасил обои под покраску, банку с номером выкинул, а через полгода дети порисовали на обоях, и он приходит к нам снова и просит такую же краску. А у нас нет данных, какой оттенок он купил ранее, подбираем по кусочку обоев и часто ошибаемся.

Давно думал об автоматизации продаж и ведения клиентской базы (клиентов многих в лицо знаю, но кто, что покупал – не упомнишь). От одного из покупателей узнал, что все это можно делать в 1С, тем более она уже у нас есть. Обратился к партнеру 1С, который у нас недалеко – буквально за день нам все настроили и обучили меня и продавца.

Теперь все продажи проводим в программе и клиентам рассказываю: «Можете не волноваться, даже если придете через 3 года – я найду, какую краску вы покупали».

Думаю настроить работу через интернет, не всегда бываю в магазине, а данные нужны. Еще настроил для продавца подсказку, как в интернет-магазинах, «обычно с этим товаром покупают» – вроде бы мелочь, а средний чек покупателя увеличили процентов на 20. Спасибо 1С!

Другие кейсы, участвующие в конкурсе, можно посмотреть здесь:

<http://1c.ru/news/events/ra/cases.jsp>

Принять участие и посмотреть более подробную информацию о конкурсе можно здесь:



<http://1c.ru/news/events/ra/case.jsp>

**УЧАСТВУЙТЕ В КОНКУРСЕ
И ПОЛУЧАЙТЕ ПРИЗЫ!!**



КОНКУРС НА ЛУЧШИЙ КЕЙС ПО АВТОМАТИЗАЦИИ

Пользуетесь 1С?

Расскажите о том, как автоматизация на 1С
помогла повысить эффективность вашего бизнеса
и выиграйте приз!



УЧАСТВУЙТЕ В КОНКУРСЕ КЕЙСОВ

**«Как автоматизация на 1С помогла
повысить эффективность моего
бизнеса» и получайте призы!**

Кто может принять участие в конкурсе?

- Компании с численностью до 500 человек, внедрившие у себя любые программы системы «1С:Предприятие», кроме тех, которые предназначены для корпоративного рынка.*

Что нужно сделать?

- Написать короткую историю (кейс) о том, как автоматизация на 1С помогла вашему бизнесу стать успешнее, как выросла эффективность решения конкретных бизнес-задач и каких значимых результатов удалось добиться в итоге.

Когда это нужно сделать?

- Кейсы принимаются уже сейчас и до 24 декабря 2016 г.

Что вам за это будет?

- Всем участникам – гарантированные призы!
- Гран-При – поездка на море на двоих!

ПРИЗЫ УЧАСТНИКАМ – ЕЖЕМЕСЯЧНО!

ГЛАВНЫЕ ПРИЗЫ – 27 ДЕКАБРЯ 2016!

* В конкурсе не участвуют программы для корпоративного рынка, такие как 1С:Управление холдингом, 1С:Консолидация, 1С:Бухгалтерия КОРП, 1С:Документооборот КОРП, 1С:ERP Управление предприятием, 1С:Управление производственным предприятием и отраслевые решения на их основе.

Какой должна быть ваша история?

На конкурс принимаются реальные истории об автоматизации, которая помогла бизнесу стать успешнее:

- Напишите о том, каких выгод и преимуществ удалось добиться с помощью системы 1С:Предприятие – что стало удобнее, проще, быстрее, точнее, надежнее, меньше, больше.

Расскажите, как автоматизация помогла повысить эффективность работы вашей компании, например: увеличить продажи, нарастить объемы производства, повысить рентабельность, сократить затраты, ускорить выполнение заказов клиентов и т.д.

Как прислать вашу историю на конкурс?

- Через форму на странице конкурса:
<http://1c.ru/news/events/ra/case.jsp#reg>

План вашего кейса:

(о чем конкретно писать)

- Чем занимается ваша компания, в чем заключается бизнес
- Какую конкретную бизнес-задачу или проблему нужно было решить в компании, каких целей хотели достичь
- Как решили эту задачу с помощью автоматизации:
 - какое решение выбрали;
 - как это решение реализовали: какую программу 1С задействовали, что в программе настроили, доработали, какую дополнительную функциональность реализовали.
- Что улучшилось в работе компании, каких конкретных результатов помогла достичь автоматизация.

Фото и скриншоты приветствуются!

Обратите внимание! В кейсах не нужно описывать удобство ведения бухгалтерского и налогового учета или отправки отчетности. Решение задач, продиктованных внешними нормативно-законодательными факторами (например, сдача отчетности, ЕГАИС и т.п.) в данном конкурсе не рассматривается.

